

Teilnehmerstimmen, Herbst/Winter 2007-2008

Alles in allem gebe ich der Veranstaltung die Schulnote 1, weil...

- etwas „passierte“ – bewegt wurde, neuer Motivationsschub kam , es wurde einiges „rausgekitzelt“
Manfred Dahlke, Einkäufer bei der LLOYD Shoes GmbH & Co. KG

- Viele Beispiele – guter „Mix“ aus Theorie und Praxis
Nicole Lux, Sachbearbeiterin Kundendienst bei der LLOYD Shoes GmbH & Co. KG

- Man fürs Leben lernt und natürlich das Ganze die Arbeit erleichtert
Sandra Horstmann, Sachbearbeiterin Vertrieb bei der LLOYD Shoes GmbH & Co. KG

- Schriftverkehr zu „entstauben“ – mehr individuelle Schreiben, weniger Standard
Anja Ziwanuck, Personalsachbearbeiterin bei der LLOYD Shoes GmbH & Co. KG

- „das gesamte Paket einfach gepasst hat“
Rouven Starzewicz, Auszubildender zum Industriekaufmann bei der LLOYD Shoes GmbH & Co. KG

- "... weil das Seminar toll gestaltet wurde und es neue, super Anregungen gab."
Maren von Weyhe, Sachbearbeiterin Finanzen bei der LLOYD Shoes GmbH & Co. KG

- die Kundenansprache stark verbessert werden konnte
Tina Hoormann, Sachbearbeiterin Vertrieb bei der LLOYD Shoes GmbH & Co. KG

- im Praxisteil direkter Erfolg erkennbar war!
Friederike Germer, Personalreferentin bei der LLOYD Shoes GmbH & Co. KG